



ArcelorMittal annonce ses résultats pour le quatrième trimestre et l'ensemble de l'année 2014

Luxembourg, le 13 février 2015 – ArcelorMittal (« ArcelorMittal » ou « la Société ») (MT (New York, Amsterdam, Paris, Luxembourg), MTS (Madrid)), le numéro un mondial de l'exploitation sidérurgique et minière intégrée, a annoncé aujourd'hui ses résultats¹ pour le trimestre et les douze mois clos au 31 décembre 2014.

Faits marquants :

- Performance en matière de santé et de sécurité stable pour l'ensemble de l'année 2014 avec un taux annuel de fréquence des accidents du travail avec arrêt de 0,85
- EBITDA pour l'ensemble de l'année 2014 de \$7,2 milliards, soit une hausse de 8,5% par rapport à l'ensemble de l'année 2013 sur la base du sous-jacent²; EBITDA/t sous-jacent pour l'acier seul en hausse de 23,6% ou \$14/t par rapport à l'ensemble de l'année 2013
- EBITDA de \$1,8 milliard pour le T4 2014; des améliorations remarquables par rapport au T4 2013 dans les segments Europe (+36,6%) et Afrique et CEI (+173,6%) ont été plus que neutralisées par l'impact négatif des prix du minerai de fer sur le segment Minier (-73,7%)³ sur la base du sous-jacent
- Perte nette de \$1,1 milliard pour l'ensemble de l'année 2014 par rapport à une perte nette de \$2,5 milliards pour l'ensemble de l'année 2013. Hors dépréciation de China Oriental (\$0,6 milliard), dépréciations diverses et autres éléments non récurrents, le résultat net aurait été positif pour l'ensemble de l'année 2014
- Flux de trésorerie disponible positif pour l'ensemble de l'année 2014 ; \$3,9 milliards de flux de trésorerie d'exploitation et \$3,7 milliards de dépenses d'investissement
- Baisse de la dette nette à \$15,8 milliards au 31 décembre 2014 par rapport à \$17,8 milliards au 30 septembre 2014, principalement due à une libération de fonds de roulement de \$1,0 milliard, au produit de la vente d'actifs de \$0,6 milliard et à des effets de change de \$0,2 milliard
- Expéditions de 85,1 Mt d'acier pour l'ensemble de l'année 2014 (+3,0% par rapport à l'ensemble de l'année 2013) ; expéditions de 21,2 Mt d'acier au T4 2014 soit +3,4% par rapport au T4 2013
- Expéditions de minerai de fer de 63,7 Mt pour l'ensemble de l'année 2014 (+6,9% par rapport à l'ensemble de l'année 2013), dont 39,8 Mt expédiés aux prix du marché (+13,2% par rapport à l'ensemble de l'année 2013) ; expéditions de minerai de fer de 16,3 Mt au T4 2014 (-1,4% par rapport au T4 2013), dont 9,9 Mt expédiés aux prix du marché (-3,4% par rapport au T4 de 2013)
- Amélioration des gains de gestion annualisés de \$2,1 milliards réalisée à la fin de 2014. En bonne voie pour atteindre l'objectif de \$3 milliards à la fin de 2015
- Maintien du dividende à \$0,20 par action, sous réserve de l'approbation des actionnaires

Progrès stratégiques en 2014 :

La Société a accompli des progrès remarquables quant à la réalisation de ses objectifs stratégiques au cours de 2014, incluant :

- Hausse de 3% des volumes d'acier sous l'effet de l'amélioration de la demande sur ses principaux marchés de l'acier
- Accroissement des marges sur l'acier de \$14/t grâce à l'accent mis sans relâche sur l'optimisation des coûts : avantages résultant de la restructuration en Europe, amélioration de la performance en Afrique et CEI, ainsi que baisse des coûts des matières premières
- Accroissement des volumes de produits miniers (comprenant un taux de production annualisé de 26 Mt au T4 2014 pour ArcelorMittal Mines Canada (AMMC)) parallèlement à la poursuite de la baisse des coûts miniers (baisse de 25% du coût unitaire de production de concentré chez AMMC au T4 2014 par rapport à la moyenne de l'ensemble de l'année 2013)
- Poursuite du développement de la franchise d'acier automobile avec une nouvelle capacité (Calvert, VAMA) et de nouveaux lancements de produits
- Baisse de la dette nette à son niveau le plus bas depuis la fusion d'ArcelorMittal, ce qui, avec la baisse du coût moyen de la dette, a permis de réduire les dépenses d'intérêts nettes de 0,3 milliard

Perspectives et prévisions :

- La Société prévoit pour le Groupe un EBITDA de l'ordre de \$6,5 milliards à \$7 milliards pour 2015
- Segments acier : partout, les marchés sidérurgiques poursuivent leur croissance, en particulier pour nos produits à haute valeur ajoutée ; une augmentation prévue des volumes des expéditions d'acier de l'ordre de 4 à 5% (la moitié environ de cette augmentation fait suite à l'achèvement de la réfection de Newcastle et à l'impact du redémarrage du haut fourneau n°3 de Tubarão au Brésil pour l'ensemble de l'année) alliée à l'amélioration de la performance en termes de coût devrait compenser l'impact de la baisse des prix des transactions et les impacts de conversion
- Segment minier : en supposant que les conditions de marché actuelles restent inchangées, plus d'un tiers de l'impact de la baisse des prix du minerai de fer sur les revenus sera compensé par l'amélioration de la performance en termes de coût, incluant les recettes en devises, l'énergie et les frais de transport ainsi qu'un accroissement des volumes
- En outre, la Société prévoit une baisse des dépenses d'intérêts nettes à environ \$1,4 milliard et une baisse des dépenses d'investissement à environ \$3,4 milliards en 2015
- Par suite, dans l'extrémité inférieure de notre fourchette de prévisions, la Société devrait avoir un flux de trésorerie disponible positif. Alors tandis que la dette nette devrait présenter le profil saisonnier habituel, il est attendu une évolution globale vers la réalisation de l'objectif de dette nette à moyen terme de \$15 milliards au cours de l'année 2015

Principales données financières (sur la base des normes internationales d'information financière IFRS¹):

En millions de dollars U.S. (sauf indication contraire)	T4 14	T3 14	T4 13	S2 14	S1 14	S2 13	12M 14	12M 13
Chiffre d'affaires	18 723	20 067	19 848	38 790	40 492	39 491	79 282	79 440
EBITDA	1 815	1 905	1 910	3 720	3 517	3 623	7 237	6 888
Bénéfice / (perte) opérationnel(le)	569	959	(36)	1 528	1 506	441	3 034	1 197
Bénéfice / (perte) net(te) attribuable aux actionnaires de la société mère	(955)	22	(1 227)	(933)	(153)	(1 420)	(1 086)	(2 545)
Bénéfice / (perte) de base par action (dollars U.S.)	(0,53)	0,01	(0,69)	(0,52)	(0,09)	(0,81)	(0,61)	(1,46)

Production propre de minerai de fer (Mt)	16,7	15,8	15,4	32,5	31,4	30,3	63,9	58,4
Expéditions de minerai de fer au prix du marché (Mt)	9,9	10,0	10,3	19,9	19,8	19,7	39,8	35,1
Production d'acier brut (Mt)	23,2	23,9	23,0	47,1	46,1	46,2	93,1	91,2
Expéditions d'acier (Mt)	21,2	21,5	20,5	42,7	42,4	41,2	85,1	82,6
EBITDA/tonne (dollars U.S./t)	86	89	93	87	83	88	85	83

M. Lakshmi N. Mittal, Chairman et CEO d'ArcelorMittal, a ainsi commenté ces résultats :

« Le renforcement de la demande d'acier, en particulier sur nos principaux marchés d'Europe et des États-Unis, a conduit à une amélioration de 8,5% de l'EBITDA sous-jacent en 2014, en dépit de la baisse du prix du minerai de fer. Notre activité a profité d'une augmentation de 3% des expéditions d'acier, d'une augmentation des expéditions de minerai de fer commercialisable et du résultat des efforts d'optimisation des coûts et de restructuration. La dette nette a atteint \$ 15,8 milliards, soit son niveau le plus bas depuis le début de la crise économique, apportant la démonstration de nos progrès continus sur la voie de notre objectif à moyen terme de \$ 15,0 milliards. Pour 2015, car bien que les conditions d'exploitation demeurent difficiles, nous prévoyons que les marchés de l'acier vont poursuivre leur amélioration, en particulier pour les produits à haute valeur ajoutée, comme le secteur automobile, dans lequel ArcelorMittal est un leader mondial.»

1 Les informations financières contenues dans le présent communiqué de presse ont été établies conformément aux Normes internationales d'information financière (« IFRS ») telles que publiées par le Conseil des normes comptables internationales (« IASB »). Si les informations financières intermédiaires figurant dans le présent communiqué ont bien été établies conformément aux normes IFRS applicables aux périodes intermédiaires, ce communiqué ne contient pas suffisamment d'informations pour constituer un rapport financier intermédiaire, tel que défini dans la norme des International Accounting Standards IAS 34, « Rapports financiers intermédiaires ». Les chiffres figurant dans le présent communiqué de presse n'ont pas été audités. Les informations financières et certaines autres informations présentées dans plusieurs des tableaux de ce communiqué ont été arrondies au nombre entier le plus proche ou à la décimale la plus proche. C'est pourquoi la somme des chiffres d'une colonne donnée peut ne pas correspondre exactement au total figurant dans cette colonne. Par ailleurs, certains pourcentages présentés dans les tableaux de ce communiqué sont l'expression de calculs basés sur les informations sous-jacentes avant qu'elles ne soient arrondies et ils peuvent donc ne pas correspondre exactement aux pourcentages que l'on obtiendrait si les calculs en question étaient basés sur les chiffres arrondis. Ce communiqué de presse contient aussi certaines mesures financières non conformes aux principes comptables (« GAAP »).

2 L'EBITDA de l'ensemble de l'année 2014, se montant à \$ 7 237 millions, comprend l'impact négatif de \$ 90 millions liés au règlement d'une procédure antitrust aux États-Unis et d'une provision de \$ 76 millions liée à d'onéreux contrats annuels concernant la fabrication de produits plats à Weirton aux États-Unis, compensée par l'impact positif d'un gain de \$ 79 millions réalisé sur la cession des mines de charbon de Kuzbass en Russie ; l'EBITDA de \$ 6 888 millions pour l'ensemble de l'année 2013 comprenait l'impact positif d'un gain de \$ 47 millions résultant de l'évaluation en juste valeur, lié à l'acquisition d'une participation supplémentaire dans DJ Galvanizing, au Canada, et d'un produit de couverture en delta de \$ 92 millions. À des fins de comparaison, l'EBITDA sous-jacent pour l'ensemble de l'année 2014 est de \$ 7 324 millions, par rapport à un EBITDA sous-jacent de \$ 6 749 millions pour l'ensemble de l'année 2013.

3 L'EBITDA de \$ 1,815 milliard pour le T4 2014 a été négativement impacté par une provision de \$ 76 millions liée à d'onéreux contrats annuels concernant la fabrication de produits plats à Weirton aux États-Unis, compensée par l'impact positif d'un gain de \$ 79 millions réalisé sur la cession des mines de charbon de Kuzbass en Russie.